

Die BOGE Rubber & Plastics Group ist ein weltweit führendes Unternehmen im Bereich der Gummi-Metall- und Kunststofftechnik. Wir entwickeln und fertigen für die Automobilindustrie Produkte zur Schwingungsdämpfung, Lagerung von Fahrwerk und Antriebsstrang sowie Leichtbaumodule aus Kunststoff. Mit unserem Pioniergeist, unserer Technologie- und Materialkompetenz sind wir seit 1931 ein zuverlässiger Partner für unsere Kunden. Auch außerhalb der Automobilbranche wie beispielsweise in der Landtechnik, Bahnindustrie oder in der Schifffahrt kommen unsere Technologien zum Einsatz. An unseren weltweit 11 Standorten in Brasilien, China, Deutschland, Frankreich, Mexiko, Slowakei und den USA erwirtschaften rund 3.600 engagierte Mitarbeiter einen konsolidierten Jahresumsatz von ca. 719 Mio. Euro.

An unserem Standort in Damme suchen wir eine:

Group Controller - Sales (m/w/d)

REFERENZ-NR: DED/141/2023

Aufgaben:

- Sie entwickeln systemgesteuerte Analysen zu Verkaufspreisen, Absatzmengen, Konditionen und deren wirtschaftlichen Auswirkungen.
- Sie definieren und bauen Kennzahlensysteme zur Steuerung, Erstellung eines aussagekräftigen Management-Reportings auf.
- Sie unterstützen die BOGE-Werke weltweit und vereinheitlichen die Prozesse im Zusammenhang mit Umsatzanalysen, Änderungskalkulationen u. ä..
- Sie entwickeln Prozesse und Systeme fortlaufend weiter und arbeiten bei der Verbesserung der Datenqualität mit.
- Sie führen Ad-hoc Analysen durch und unterstützen bei der Bewertung von Kundenabschlüssen, Vertriebsrisiken, Änderungskalkulationen, Kundenverhandlungen und sind für die Geltendmachung vertraglicher Ansprüche zuständig.
- Sie leiten Target-Costing-Teams für das frühzeitige Vorbereiten zukünftiger Kundenanfragen (RFQ).
- Sie arbeiten mit Schnittstellenbereichen wie Projektcontrolling, Werkscontrolling, Vertrieb etc. zusammen.

Anforderungen:

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium im kaufmännischen Bereich mit Schwerpunkt im Controlling oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Sie bringen mehrjährige relevante Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position, gerne auch aus dem Vertrieb, mit.
- Sie zeichnen sich durch ein ausgeprägtes analytisches Denkvermögen sowie eine strukturierte Arbeitsweise aus.
- Sie sind vertraut im Umgang mit gängigen ERP-Systemen, BI-Systemen (QlikView) und MS-Office-Anwendungen.
- Sie kommunizieren sehr sicher in deutscher und englischer Sprache.

Wir bieten Ihnen:

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit attraktiver Vergütung und vielen weiteren Sozialleistungen (z. B. betriebliche Altersvorsorge, Hansefit, Dienstrad-Leasing etc.)
- Ein professionelles und kollegiales Arbeitsumfeld in einem agilen, internationalen Unternehmen

Sie wollen in einem spannenden Umfeld etwas bewegen?

Dann bewerben Sie sich bei uns! Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige und vollständige E-Mail-Bewerbung im PDF-Dateiformat, unter Angabe der Referenznummer **DED/141/2023**, Ihrer Entgeltvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums.